

Im Auftrag unseres Kunden in Bremen, ein Unternehmen für Sonderkonstruktionen im Armaturenbereich, suchen wir ab 01.04.2020 zur Festanstellung einen/eine

Key Account Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortliche und aktive Kundenbetreuung
- Nationaler und internationaler Kundenkontakt
- Persönliche technische Produkt- und Anwendungsberatung
- Kundengewinnung und -Anbindung
- Marktanalysen, Marktbeobachtung
- Erschließung neuer Absatzmärkte
- Präsentationen, Messeauftritte
- Betreuung der Vertriebspartner / Handelsvertreter
- Angebotsverfolgung
- Zusammenarbeit mit dem Verkaufsinendienst

Ihr Profil:

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit technischem Hintergrund
- Einschlägige Erfahrung im Verkauf erklärungsbedürftiger technischer Produkte
- Kenntnisse im Anlagen-, Armaturen- oder Rohrleitungsbau wünschenswert
- Kenntnisse in der Thermodynamik und von Druckluftsystemen vorteilhaft
- ERP Kenntnisse, vorzugsweise Navision
- Mobilität, Internationale Reisebereitschaft
- Sicheres Auftreten, Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Erfolgsorientiertes Denken und Handeln
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse

Wir freuen uns auf kommunikative, teamorientierte und flexible Bewerber.

Ihre ausführlichen Unterlagen, wie Lebenslauf, Arbeitszeugnisse usw., senden Sie bitte mit Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an:

KASA Personalleasing GmbH

Ladestraße 3- 3a

28197 Bremen

Tel: 0421 526269-0

E-Mail: bewerber@kasa-bremen.de