

## Wir suchen zur Personalvermittlung

### Key Account Manager (m/w) Kraftwerkstechnik

#### Ihre Aufgaben:

- Aktive und eigenverantwortliche Kundenbetreuung
- Internationaler direkter Kundenkontakt vor Ort
- Technische Produkt- und Anwendungsberatung / Schulung beim Kunden vor Ort
- Projekt Akquise und Projekt Begleitung
- Gewinnung und Anbindung neuer Kunden
- Marktbeobachtung und Analyse
- Erfolgreiche Einführung von neuen Produkten
- Enge Zusammenarbeit mit Vertrieb, Entwicklung und Produktion

#### Ihr Profil:

- Studium Wirtschaftsingenieurwesen, Elektrotechnik, Maschinenbau oder ähnlich
- Erfahrung im Außendienst und Vertrieb von erklärungsbedürftigen Industrieprodukten im Kraftwerkbereich / Hochdruck
- Mobilität
- Sicheres Auftreten, Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Erfolgsorientiertes Denken und Handeln
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Russischkenntnisse wünschenswert
- SAP-Kenntnisse

Wir freuen uns auf kommunikative, teamorientierte und flexible Bewerber.

Ihre ausführlichen Unterlagen, wie Lebenslauf, Arbeitszeugnisse usw., senden Sie bitte mit Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an:

#### **KASA Personalleasing GmbH**

Ladestraße 3- 3a

28197 Bremen

Tel: 0421 526269-0

E-Mail: [bewerber@kasa-bremen.de](mailto:bewerber@kasa-bremen.de)