

## **Wir suchen im Auftrag unseres Kunden in Bremen zu- nächst im Rahmen der Arbeitnehmerüberlassung mit Opti- on auf Übernahme**

**Sales Specialist (m/w/d) mit technischem Know-How**

### **Ihre Aufgaben:**

- Eigenverantwortliche und aktive Kundenbetreuung
- Technische Produkt- und Anwendungsberatung
- Angebotserstellung, Angebotsverfolgung
- Auftragsannahme, Auftragsabwicklung
- Marktanalysen, Marktbeobachtung
- Erschließung neuer Absatzmärkte
- Zusammenarbeit mit dem Verkaufsaußendienst
- Produktschulungen und Messemitarbeit

### **Ihr Profil:**

- Eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Einschlägige Erfahrung im Verkauf erklärungsbedürftiger technischer Produkte
- Kenntnisse im Bereich Industriearmaturen, Rohrleitungsbau
- Sicheres Auftreten, Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse

Wir suchen für die Position eine strukturierte, kommunikative, teamorientierte und durchsetzungsstarke Persönlichkeit mit fundierter Fachkompetenz und Initiative.

Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte mit Angabe Ihres frühesten möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an:

### **KASA Personalleasing GmbH**

Ladestraße 3- 3a

28197 Bremen

Tel: 0421 526269-0

E-Mail: [bewerber@kasa-bremen.de](mailto:bewerber@kasa-bremen.de)