

## **Im Auftrag unseres Kunden in Bremen suchen wir ab sofort zur Festanstellung einen/eine**

**Mitarbeiter (m/w/d) im technischen Vertrieb**

### **Ihre Aufgaben:**

- Kundenberatung und Kundenbetreuung
- Kundengewinnung und -Anbindung
- Auftragsannahme
- Kalkulation und Angebotserstellung
- Angebotsverfolgung
- Auftragsabwicklung und Auftragsverfolgung
- Marktanalysen, Marktbeobachtung
- Präsentationen, Messeauftritte, Kundenschulungen
- Zusammenarbeit mit dem Verkaufsaußendienst

### **Ihr Profil:**

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit technischem Hintergrund oder eine abgeschlossene technische Ausbildung mit Kenntnissen im Vertrieb
- Einschlägige Erfahrung im Verkauf erklärungsbedürftiger technischer Produkte
- Kenntnisse im Bereich Industriearmaturen und /oder Rohrleitungsbau
- ERP Kenntnisse, vorzugsweise Navision
- Gute MS-Office Kenntnisse
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse

Wir freuen uns auf kommunikative, teamorientierte und flexible Bewerber.

Ihre ausführlichen Unterlagen, wie Lebenslauf, Arbeitszeugnisse usw., senden Sie bitte mit Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an:

### **KASA Personalleasing GmbH**

Ladestraße 3- 3a

28197 Bremen

Tel: 0421 526269-0

E-Mail: [bewerber@kasa-bremen.de](mailto:bewerber@kasa-bremen.de)